

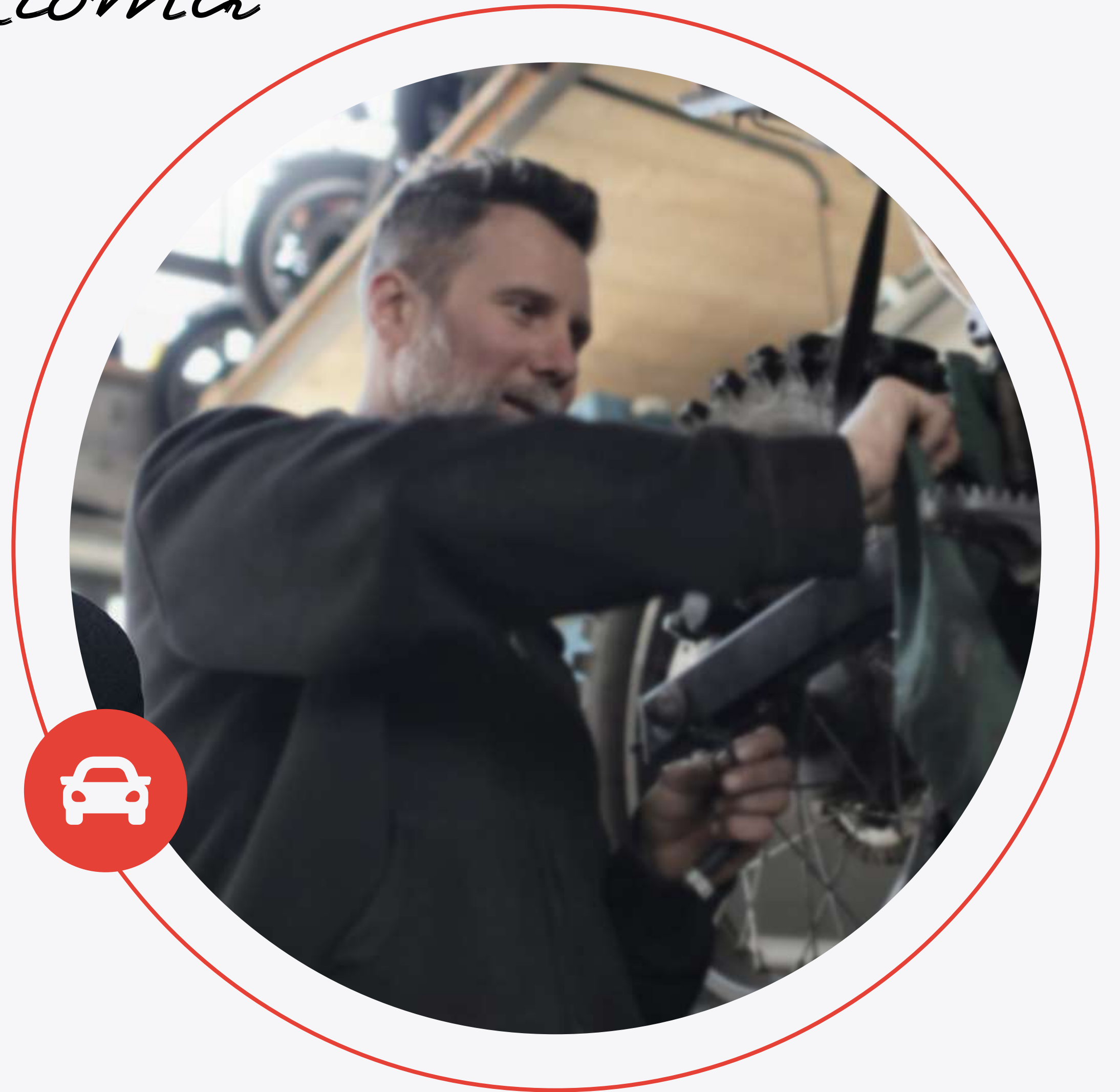
2022

ASSISTEC RE-EVOLUTION

Propuesta Formación Red Comercial



*háblale en
su idioma*



Objetivos:

- ✔ Aumentar la fidelización Taller-Distribuidor.
- ✔ Crear una relación de partners.
- ✔ Aumentar el volumen de venta al taller e incrementar la cifra de negocio con él (maquinaria, consumibles, herramientas y otros valores).



Beneficios:

- ✓ Que el Taller sólo piense en su “Socio” para cualquier necesidad.
- ✓ Dotar de conocimientos básicos en gestión y marketing de taller al comercial de la tienda de recambios.
- ✓ Mejorar la imagen de las redes y talleres clientes del Distribuidor.
- ✓ Ayudar al taller a potenciar su venta cruzada.



Contenido de la jornada:

Formar al comercial

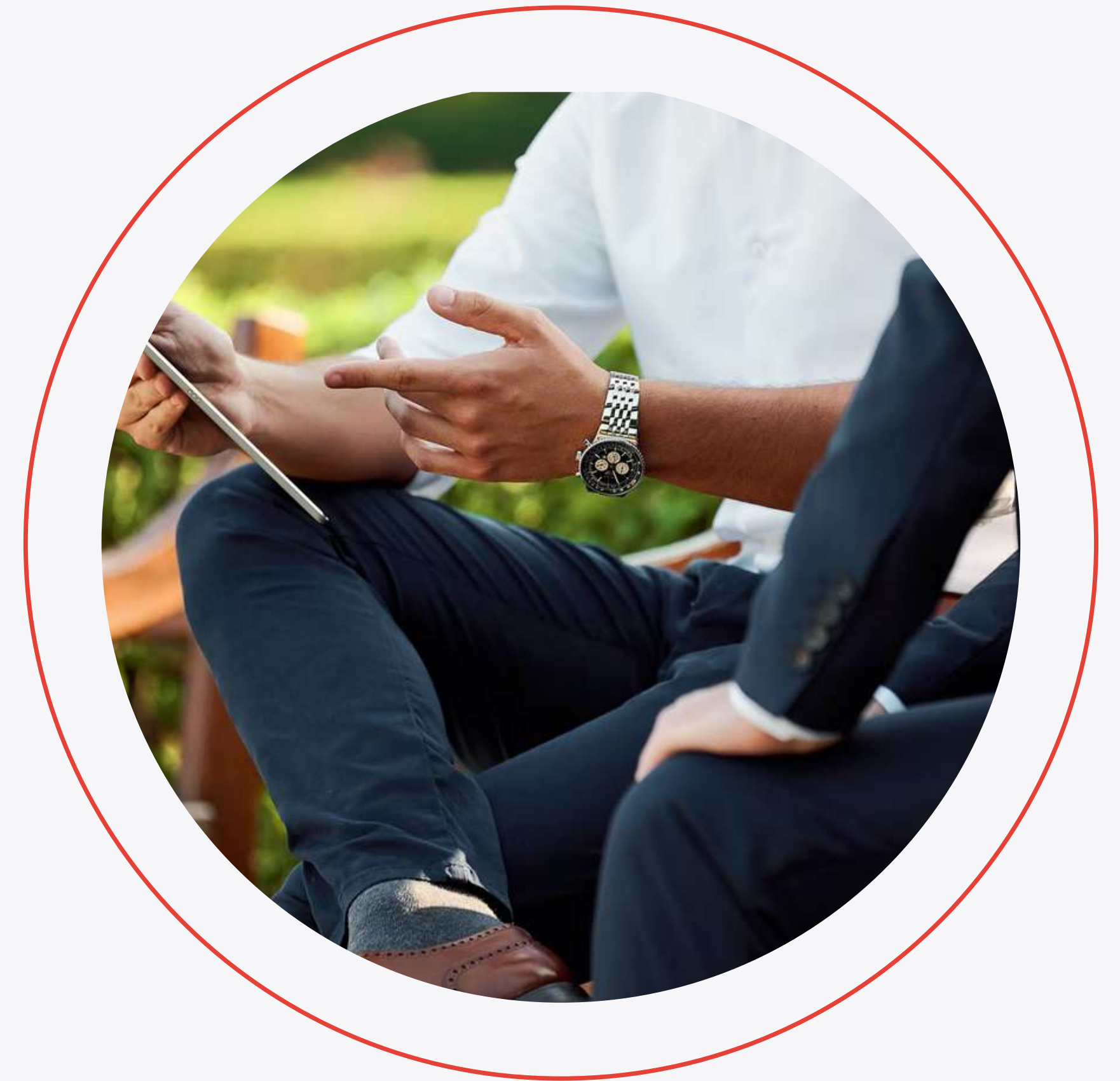


- ✔ En dar soporte al taller para que conozca la rentabilidad de su mano de obra y otros indicadores clave de su negocio.
- ✔ En programación neurolingüística (cómo trabajar con cada perfil de propietario de taller).



Principales beneficios para el distribuidor:

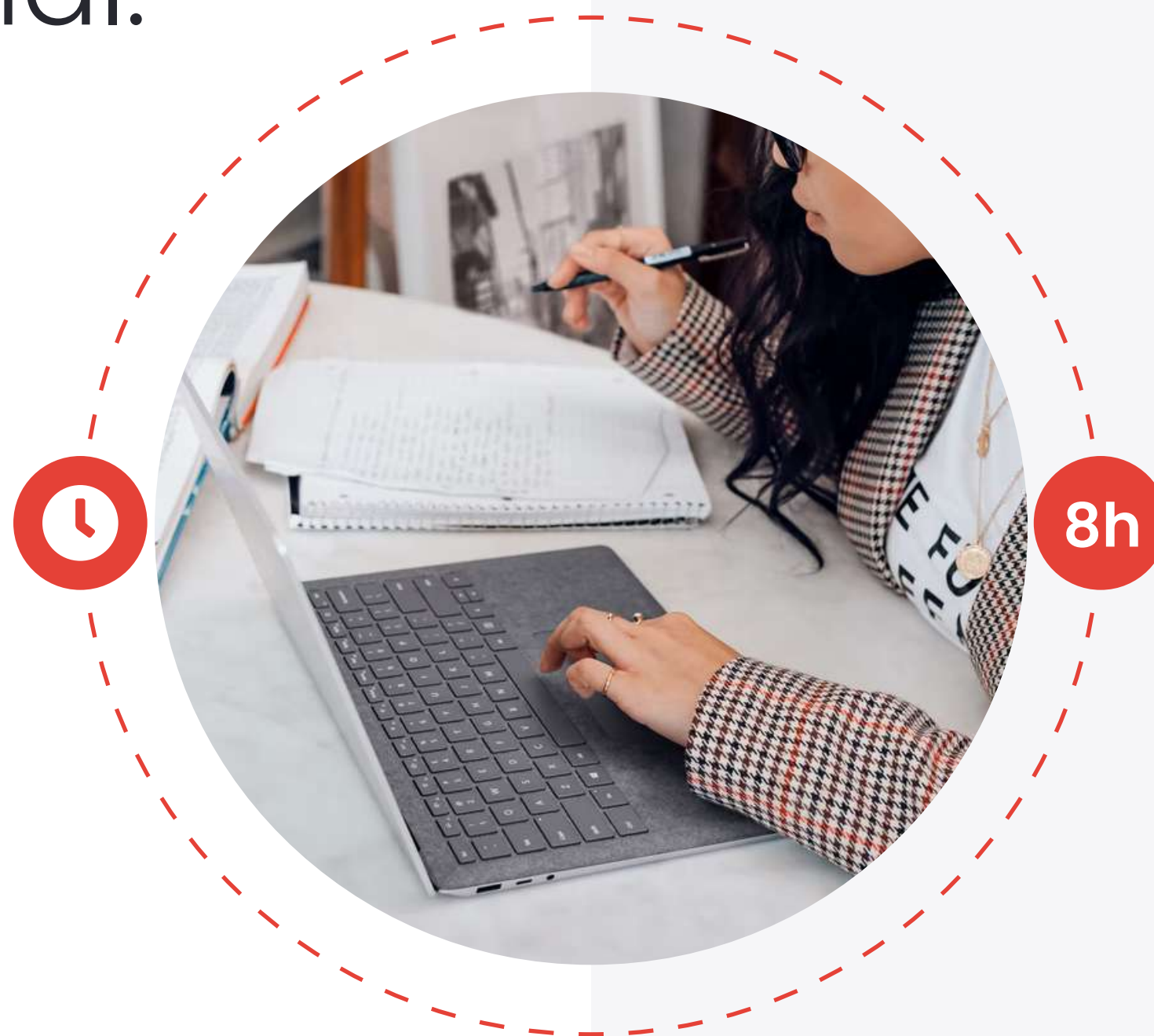
- ✔ Sensibilizar al comercial de:
 - Los valores añadidos que aporta el distribuidor (softwares, maquinaria, equipamiento, etc.....)
 - Las ventajas que aporta en términos de mejora de los procesos en el taller.



Características:

Jornada formativa presencial de **8 horas**.

Seguimiento **online** con cada equipo comercial.

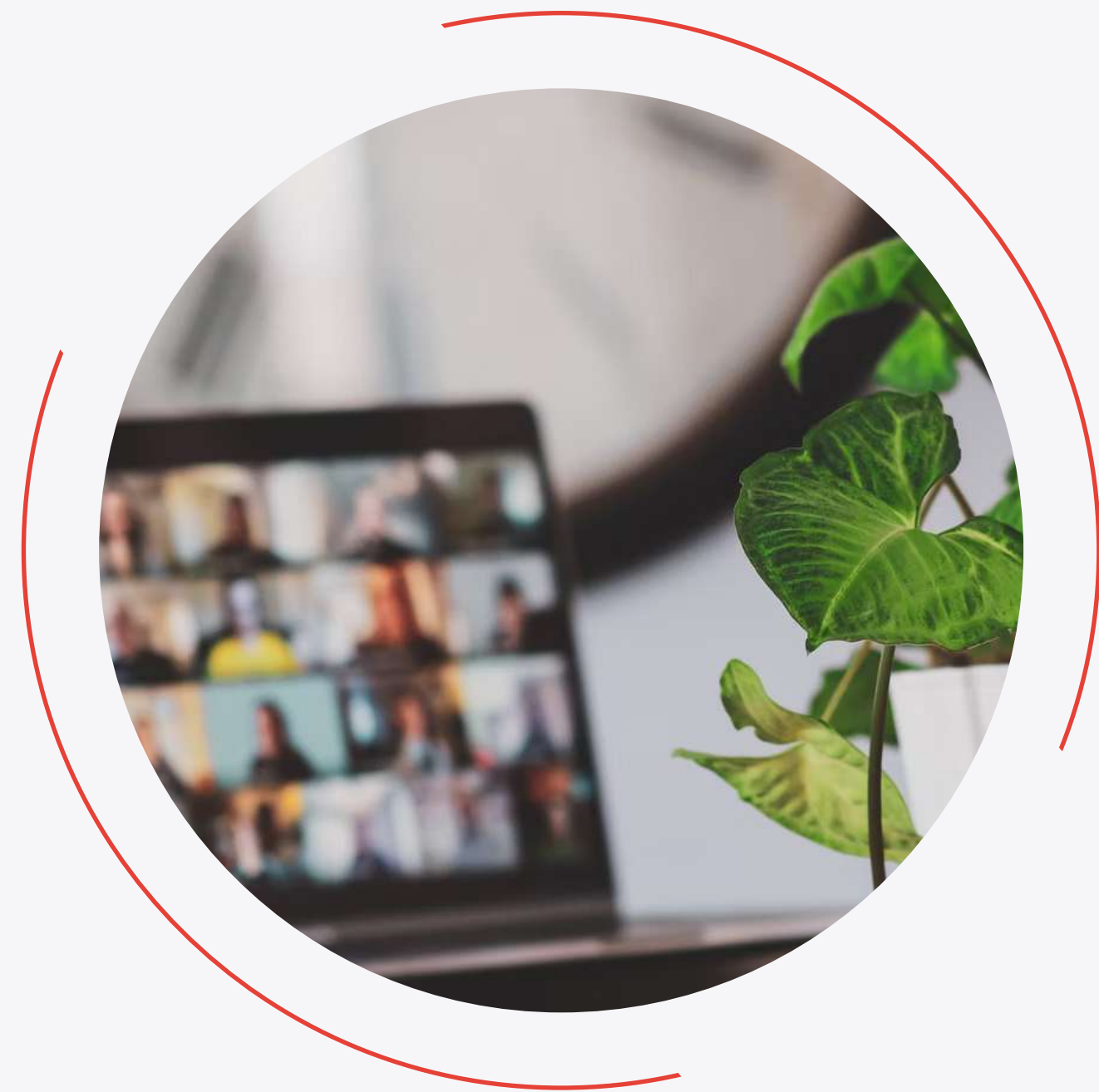


Además...

Damos la posibilidad de **bonificar** la formación presencial a través de los **créditos** formativos.



Precio:



925€ / formación

IVA no incluido





Muchas Gracias

assistec.es